



WE ARE HIRING!

YOUR NEW FUTURE WITH STOCKO!



Sales Engineer Haustechnik ^{m/w/d}

Hellenthal

IHRE ZUKÜNFTIGEN AUFGABEN

- | Kontinuierliche Akquisition neuer Kunden und Projekte im übertragenen Verantwortungsbereich
- | Pflege und Ausbau der zugeordneten Bestandskunden, OEM, Tier 1/2
- | Kundenbezogene Umsatzverantwortung
- | Umsetzung unserer Marktwachstumsstrategie
- | Support bei technischen Kundenanforderungen
- | Operative Projektbetreuung
- | Regelmäßige Besuche sowie Betreuung inländischer und internationaler Kunden
- | Teilnahme an In- und Auslandsmessen
- | Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

IHRE BENEFITS BEI STOCKO



Vertrauens-
arbeitszeit
Mobiles Arbeiten



Kollegiales
Team + flache
Hierarchien



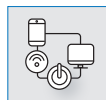
Attraktives
Entgelt



Bikeleasing +
Mitarbeiter-
vorteile



Langfristige
Perspektive



Modernste
Ausstattung

UNSERE ERWARTUNGEN AN SIE

- | Dipl.-Ing./Techniker, idealerweise mit Schwerpunkt Elektrotechnik
- | Nachweisbare Vertriebsserfolge (OEM, Tier 1), vorzugsweise im Bereich Kontaktierungssysteme der Hausgeräte
- | Abschlussicherheit
- | Verhandlungssicheres Business-Englisch in Wort und Schrift
- | Lösungs- und systemorientierte Arbeitsweise
- | Gute Kommunikations- und Teamfähigkeit
- | Bereitschaft zur Reisetätigkeit im In- und Ausland

MÖCHTEN SIE ETWAS MIT UNS BEWEGEN?

Wir freuen uns über Ihren Lebenslauf, die Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Verfügbarkeit an bewerbung@stocko-contact.com.